

# ИНСТРУМЕНТЫ ПОДДЕРЖКИ РОССИЙСКОГО ЭКСПОРТА

| 2018

ВЭБ

2.0

**Внешэкономбанк оказывает всестороннюю поддержку экспорта российской промышленной продукции на протяжении всей цепочки производственно-торгового цикла, имея в своем арсенале полную линейку инструментов финансирования.**

Данное направление деятельности является одним из ключевых, что определено нашей Стратегией развития.

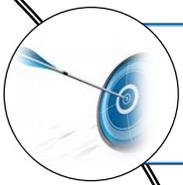
- Полное сопровождение от финансирования закупки сырья и оборудования до монетизации дебиторской задолженности
- Без ограничений по суммам и срокам (max рассматривается в индивидуальном порядке)
- Широкая география финансирования, включая Азию, Ближний Восток, страны Латинской Америки, Северную Африку и страны СНГ
- Применение механизма субсидирования процентных ставок по сделкам с высокотехнологичным оборудованием

## **Исключения**

- Внешэкономбанк не работает с экспортом в страны, находящиеся в состоянии открытого военного конфликта или в чёрном списке Российской Федерации, а также под некоторыми международными санкциями.
- Внешэкономбанк не осуществляет финансирование экспорта сырьевой продукции.

# Основные требования к сделкам в рамках реализации экспортной кредитной поддержки ВЭБа

Для экспортных проектов (сделок)



Соответствие целям деятельности и функциям Внешэкономбанка, закрепленным в Федеральном законе «О банке развития»

Соответствие принципам и основным направлениям инвестиционной деятельности, а так же отраслевым приоритетам Внешэкономбанка, определенным в Меморандуме о финансовой политике



Соответствие принципам и условиям предоставления финансирования, установленным Кредитной политикой Внешэкономбанка



Отсутствие стоп-факторов, препятствующих финансированию экспортного проекта (сделки), например высокая долговая нагрузка, убыточная деятельность, высокие репутационные риски и т.д.



Отсутствие санкций наднациональных организаций и правительств иностранных государств в отношении участников экспортного проекта (сделки)



При государственном субсидировании соответствие предмета экспортного проекта (сделки) Перечню высокотехнологичной продукции, работ и услуг, утвержденному приказом Минпромторга России № 1993 от 23 июня 2017 г.

Для заемщика



1. Подтверждение факта экспорта продукции из РФ;
2. Соблюдение ковенантного пакета

## Лидер российского экспортного финансирования

- ▶ Ключевые регионы: Азия, Ближний Восток, Латинская Америка, ЕАЭС/СНГ, Северная Африка
- ▶ Высокотехнологичный экспорт
- ▶ Структурированные сделки
- ▶ Применение механизма субсидирования процентных ставок

## Проводник международных инновационных проектов

- ▶ Помощь российским инновациям в выходе на международные рынки



## Широкое международное присутствие

- ▶ Представительства ВЭБ в ключевых регионах
- ▶ Сеть лизинговых компаний
- ▶ Партнерская сеть
- ▶ Торговые дома



## Ключевой партнер по привлечению международного финансирования в российские проекты

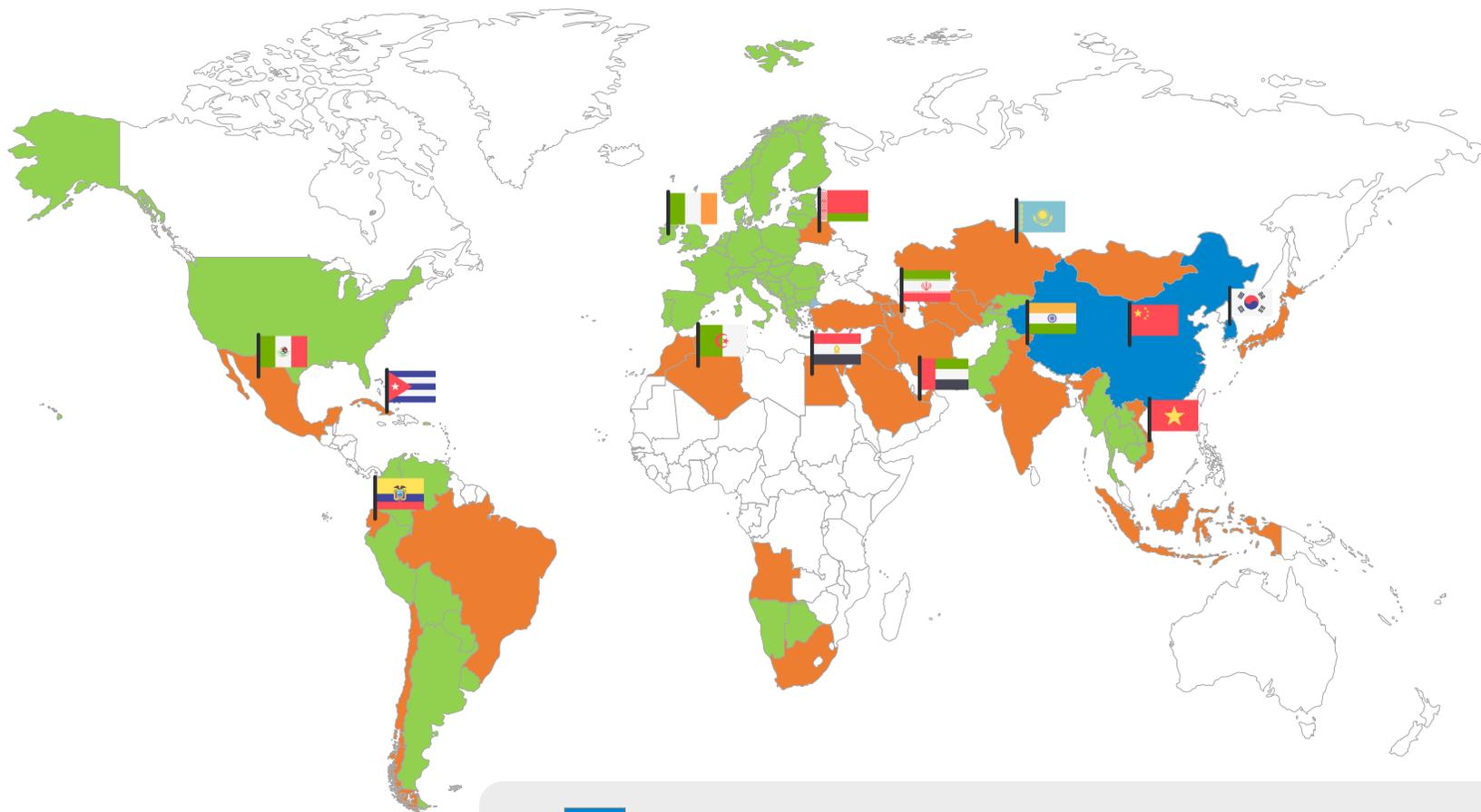
- ▶ Связанное финансирование: новые контрагенты в ключевых регионах
- ▶ Новые партнерства с МФО
- ▶ Механизм гарантирования инвестиций



## Важнейший оператор расчетной инфраструктуры в национальных валютах

- ▶ Клиентоориентированная система корреспондентских счетов
- ▶ Индивидуальные расчетные решения
- ▶ Сеть контрагентов в ключевых регионах присутствия
- ▶ Управление ликвидностью





КНР, Ю.Корея



Мексика, Бразилия, Эквадор, Египет, Марокко, ОАЭ, Саудовская Аравия, Казахстан, Узбекистан, Иран, Беларусь, Армения, Азербайджан, Монголия, Индия, Япония, Индонезия, Вьетнам, Ангола, ЮАР



США, ЕС, Венесуэла, Аргентина, Перу, Таиланд, Мьянма, Лаос, Намибия, Ботсвана, Киргизия, Таджикистан, Пакистан

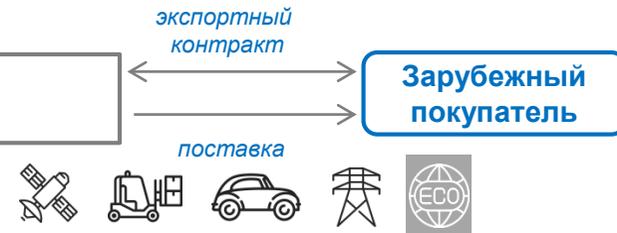
## Этап 1. Зарубежная закупка



## Этап 2. Производство продукции на экспорт



## Этап 3. Экспортная поставка из России



### Для Экспортеров

- Импортные аккредитивы с финансированием/отсрочкой платежа
- Рублевые аккредитивы с финансированием (за счет кредита)
- Гарантии и контргарантии
- Кредиты на закупку сырья и комплектующих (импорт для экспорта)
- Финансирование инвестиционных проектов

### Для Банков

- Подтверждение и пост-финансирование аккредитивов
- Финансирование отсрочки платежей по экспортному контракту
- Финансирование дебиторской задолженности под уступку денежных требований
- Целевое кредитование
- Подтверждение и пост-финансирование аккредитивов
- Гарантии и контр-гарантии
- Рамбурсирование

### Для Факторов

- Целевое Финансирование

При закупке комплектующих, материалов, оборудования за рубежом могут быть использованы импортные аккредитивы для расчетов с иностранными поставщиками (в свободно конвертируемых валютах / национальных валютах) в том числе с финансированием и пост-финансированием для платежа по таким аккредитивам.

## Импортный аккредитив -

обязательство Банка уплатить указанному бенефициару денежную сумму против предоставления определенного аккредитивном перечня документов. Международные расчеты в форме аккредитивов регулируются Унифицированными правилами и обычаями для документарных аккредитивов Международной торговой палаты (UCP 600).



|                     |   |
|---------------------|---|
| <b>Преимущества</b> | <ul style="list-style-type: none"><li>- Закупка без отвлечения собственных средств</li><li>- Дешевое финансирование за счет привлечения ресурсов иностранных банков</li></ul> |
| <b>Условия</b>      | Закупка для производства экспортной продукции (наличие экспортного контракта/проекта экспортного контракта) за исключением товаров двойного назначения                        |
| <b>Сумма</b>        | До 100% от суммы контракта  |
| <b>Срок</b>         | от 1 до 3 лет (определяется индивидуально по сделке)  |
| <b>Валюта</b>       | Свободно конвертируемая валюта / Национальная валюта  |
| <b>Стоимость</b>    | Индивидуальные тарифы в зависимости от структуры сделки   |
| <b>Контакты</b>     | Кузьмичева Екатерина Валерьевна, +7(495) 229-59-76, <a href="mailto:KuzmichevaEV@veb.ru">KuzmichevaEV@veb.ru</a>  |

При закупке комплектующих, материалов, оборудования российского производства могут быть использованы рублевые аккредитивы для расчетов, а также финансирования покупателя по таким аккредитивам.

## Рублевый аккредитив –

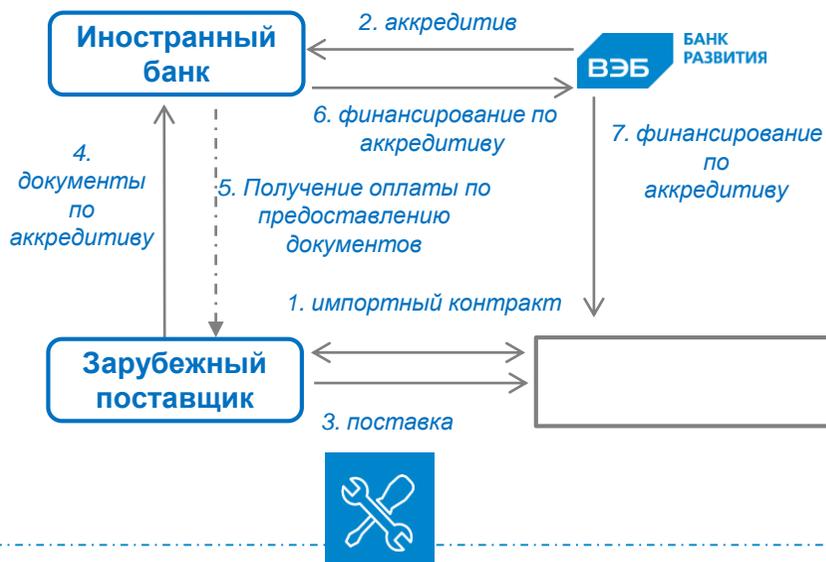
обязательство Банка уплатить указанному бенефициару денежную сумму против предоставления определенного аккредитивом перечня документов. Аккредитивы при расчетах в рублях на территории РФ подчиняются Положению Банка России от 19.06.12 N 383-П «О правилах осуществления перевода денежных средств».



|                     |   |
|---------------------|---|
| <b>Преимущества</b> | Закупка без отвлечения собственных средств  |
| <b>Условия</b>      | Закупка для производства экспортной продукции (наличие экспортного контракта/проекта экспортного контракта) |
| <b>Сумма</b>        | До 100% от суммы контракта без отвлечения оборотных средств   |
| <b>Срок</b>         | от 1 до 3 лет (определяется индивидуально по сделке)  |
| <b>Валюта</b>       | Российские рубли  |
| <b>Стоимость</b>    | Индивидуальные тарифы в зависимости от структуры сделки   |
| <b>Контакты</b>     | Кузьмичева Екатерина Валерьевна, +7(495) 229-59-76, KuzmichevaEV@veb.ru                                     |

# Предэкспортное внешнеторговое финансирование

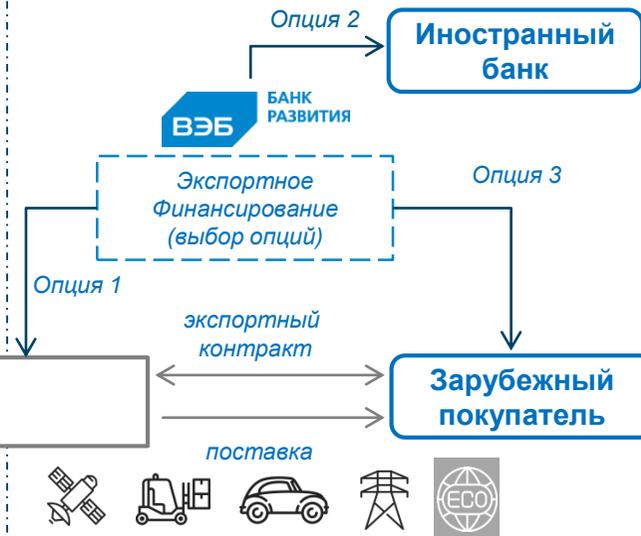
## Этап 1. Зарубежная закупка\*



## Этап 2. Производство продукции на экспорт



## Этап 3. Экспортная поставка из России



### Этап 1

- ▶ Виды закупок – сырье, комплектующие, оборудование
- ▶ Финансирование клиента – за счет финансирования/отсрочки платежа по импортному аккредитиву, выдачи платежных гарантий, пост финансирование по рублевым аккредитивам
- ▶ Срок документарных операций – 1-3 лет
- ▶ Валюта – СКВ (свободно конвертируемая валюта), национальные валюты
- ▶ Поставщики/страна закупок – процедуры КУС (с соблюдением санкций, ограничений международных организаций)
- ▶ Обязательные условия:
  - Закупка для производства экспортной продукции (наличие экспортного контракта (проекта экспортного контракта))
  - Не финансируются закупки товаров двойного назначения
  - Обеспечение: в зависимости от вида сделки (залог векселей, прав на закупаемое оборудование, иное)

\* - может быть структурировано с использованием платежных гарантий, а также рублевых аккредитивов.

### Этап 1

- ▶ Продукты:
  - Импортные аккредитивы с финансированием/рассрочкой платежа
  - Рублевые аккредитивы с финансированием (за счет кредита)
  - Платежные гарантии

### Контакты

Кузьмичева Екатерина Валерьевна  
 +7 (495) 229-59-76  
[KuzmichevaEV@veb.ru](mailto:KuzmichevaEV@veb.ru)  
 Кашеваров Артем Викторович  
 +7 (495) 604-69-23  
[KashevarovAV@veb.ru](mailto:KashevarovAV@veb.ru)  
 Матвеева Александра Викторовна  
 +7 (495) 229-59-99  
[MatveevaAV@veb.ru](mailto:MatveevaAV@veb.ru)

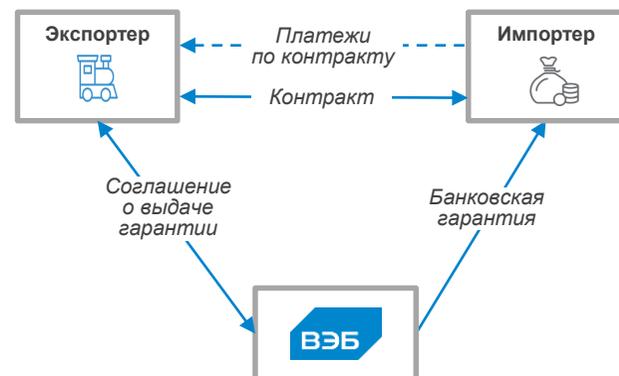
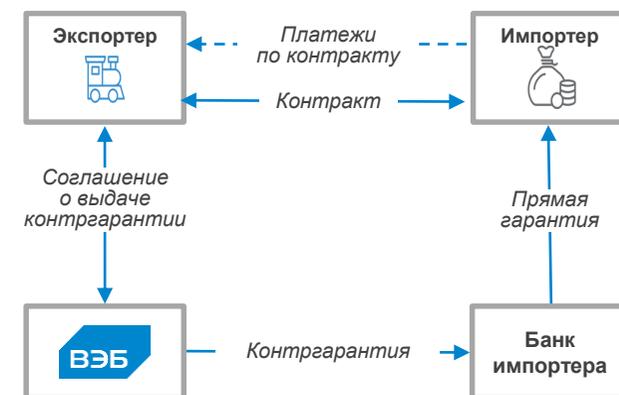
При осуществлении экспортной деятельности поставщики сталкиваются с требованиями заказчика по предоставлению в их пользу банковских гарантий в обеспечение обязательств экспортеров по контрактам. Как правило требуется предоставление гарантий возврата авансового платежа, гарантий надлежащего исполнения контракта, гарантий гарантийного периода и др. Необходимость предоставления гарантий также может быть вызвана законодательными нормами страны заказчика.

Как правило одним из обязательных условий участия экспортеров в тендерах является предоставление ими тендерной гарантии, которая в случае победы в тендере обеспечивает обязательство победившего участника по заключению контракта на условиях, оговоренных в его тендерной заявке.

## Ключевые моменты

|   |  |
|---|--|
| <b>Виды предоставляемых гарантий</b>              | Все виды гарантий/контргарантий, используемых в торговой и банковской практике   |
| <b>Ограничения по сумме</b>                       | Отсутствуют  |
| <b>Размер ставки комиссионного вознаграждения</b> | Определяется индивидуально, на основании оценки финансового положения принципала, исходя из условий экспортного проекта, срока и суммы   |
| <b>Контакты</b>                                   | <p>Кашеваров Артем Викторович,<br/>+7 (495) 604-69-23,<br/><a href="mailto:KashevarovAV@veb.ru">KashevarovAV@veb.ru</a></p> <p>Богомолова Дарья Сергеевна,<br/>+7 (495) 604-61-28<br/><a href="mailto:BogomolovaDS@veb.ru">BogomolovaDS@veb.ru</a></p> |

**Независимая гарантия** – обязательство гаранта уплатить указанному третьему лицу (бенефициару) определенную денежную сумму в соответствии с условиями данного гарантом обязательства.

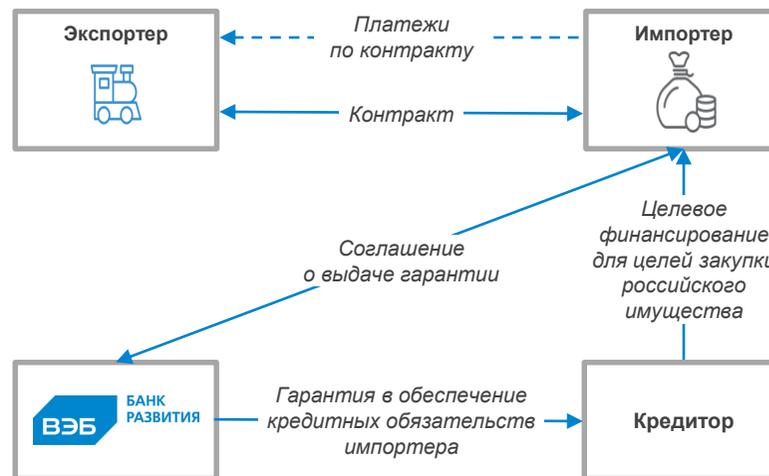
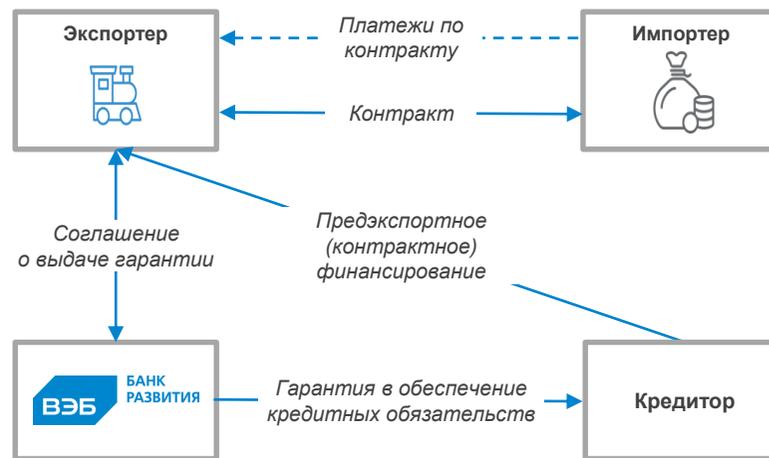


ВЭБ предоставляет гарантии и поручительства в обеспечение обязательств заемщиков по кредитам, предоставляемым для целей продвижения российской продукции на внешние рынки.

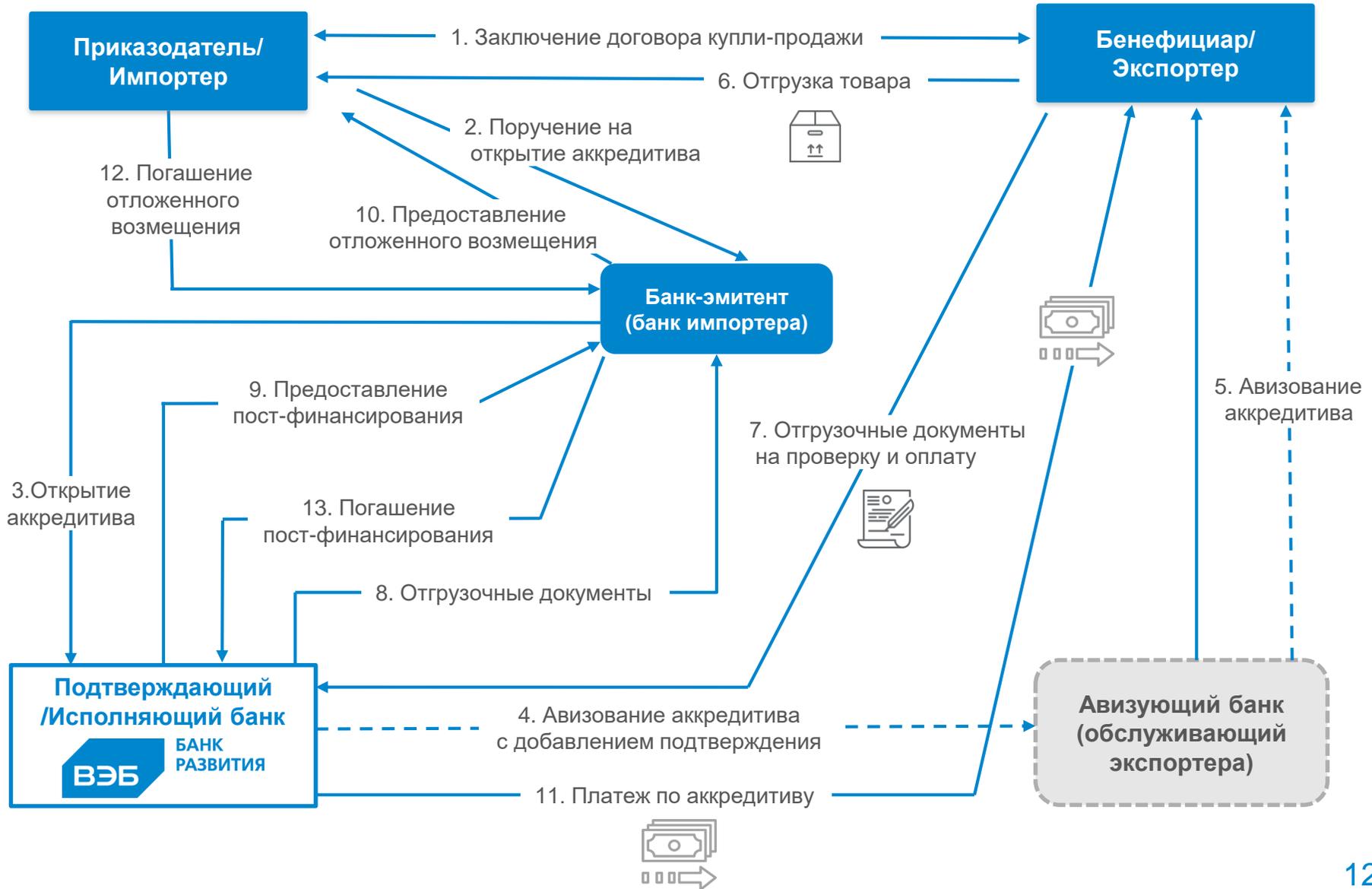
ВЭБ может выступать гарантом или поручителем как за российских, так за иностранных заемщиков.

## Ключевые моменты

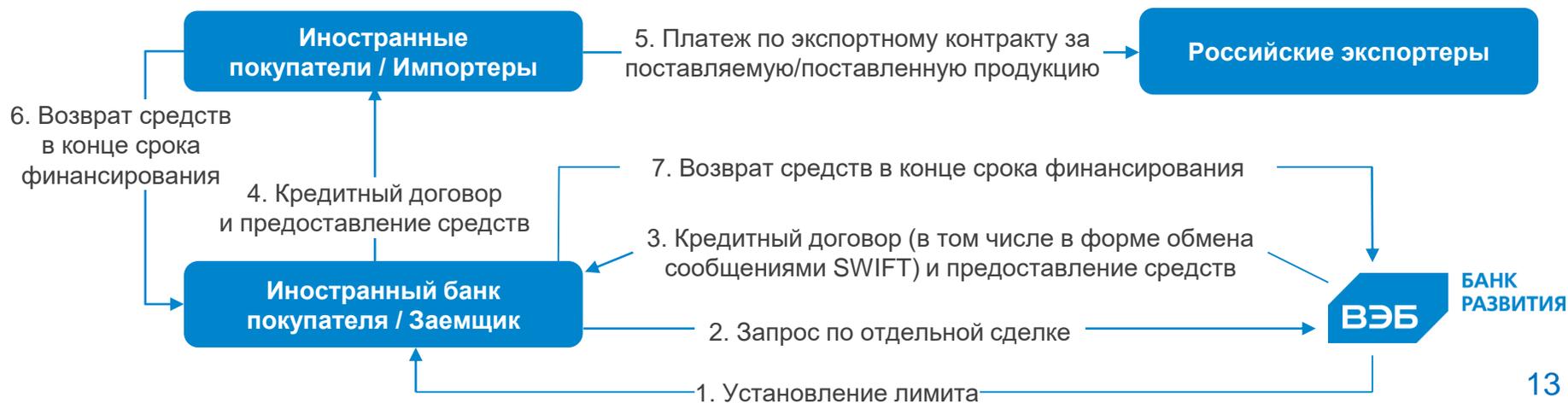
|                      |   |
|----------------------|---|
| <b>Принципал</b>     | Российский экспортер / юр. лицо, зарегистрированное в иностранной юрисдикции: импортер российской продукции, в т.ч. государственная структура   |
| <b>Кредитор</b>      | Российский или иностранный финансовый институт, иное юр. лицо   |
| <b>Срок гарантии</b> | Ограничения отсутствуют   |
| <b>Контакты</b>      | Кашеваров Артем Викторович,<br>+7 (495) 604-69-23,<br><a href="mailto:KashevarovAV@veb.ru">KashevarovAV@veb.ru</a><br>Богомолова Дарья Сергеевна,<br>+7 (495) 604-61-28<br><a href="mailto:BogomolovaDS@veb.ru">BogomolovaDS@veb.ru</a> |



|                                 |  |
|---------------------------------|--|
| <b>Операции по аккредитивам</b> | <ul style="list-style-type: none"><li>- Подтверждение аккредитивов</li><li>- Постфинансирование по аккредитивам</li></ul>  |
| <b>Сроки</b>                    | Фокус на операциях сроком до 1 года<br>Более длинные сроки могут быть рассмотрены в индивидуальном порядке   |
| <b>Условия</b>                  | Гибкая тарифная политика (возможность установления индивидуальных тарифов)<br>Стоимость постфинансирования для импортера складывается из стоимости фондирования Внешэкономбанка для банка-эмитента (зависит от результатов анализа рисков на банк-эмитент) и маржи банка-эмитента (зависит от результатов анализа рисков на импортера)<br>При предоставлении постфинансирования в отдельных случаях возможно использование механизма государственного субсидирования процентных ставок (для экспорта высокотехнологичной продукции)<br>Операции сроком до 1 года реализуются в рамках специальных программ, что позволяет оперативно принимать решения по сделкам (в среднем – 5 рабочих дней) |
| <b>Дополнительные параметры</b> | Сумма операции /сделки по подтверждению и/или пост-финансированию ограничена размером лимита, установленного Внешэкономбанком на банк-эмитент<br><br>Документы могут быть представлены напрямую во Внешэкономбанк (Исполняющий банк) минуя Авизирующий банк во избежание выставления двойной комиссии за проверку документов<br><br>Документы оформляются в соответствии с Унифицированными правилами и обычаями для документарных аккредитивов UCP 600<br><br>При подтверждении аккредитивов /предоставлении пост-финансирования Внешэкономбанк выступает в качестве Исполняющего банка   |
| <b>Контакты</b>                 | Николаева Екатерина Сергеевна, +7 (499) 951-53-02, <a href="mailto:NikolaevaES@veb.ru">NikolaevaES@veb.ru</a><br>Мартынов Дмитрий Олегович, +7 (495) 604-68-32, <a href="mailto:MartynovDO@veb.ru">MartynovDO@veb.ru</a>   |



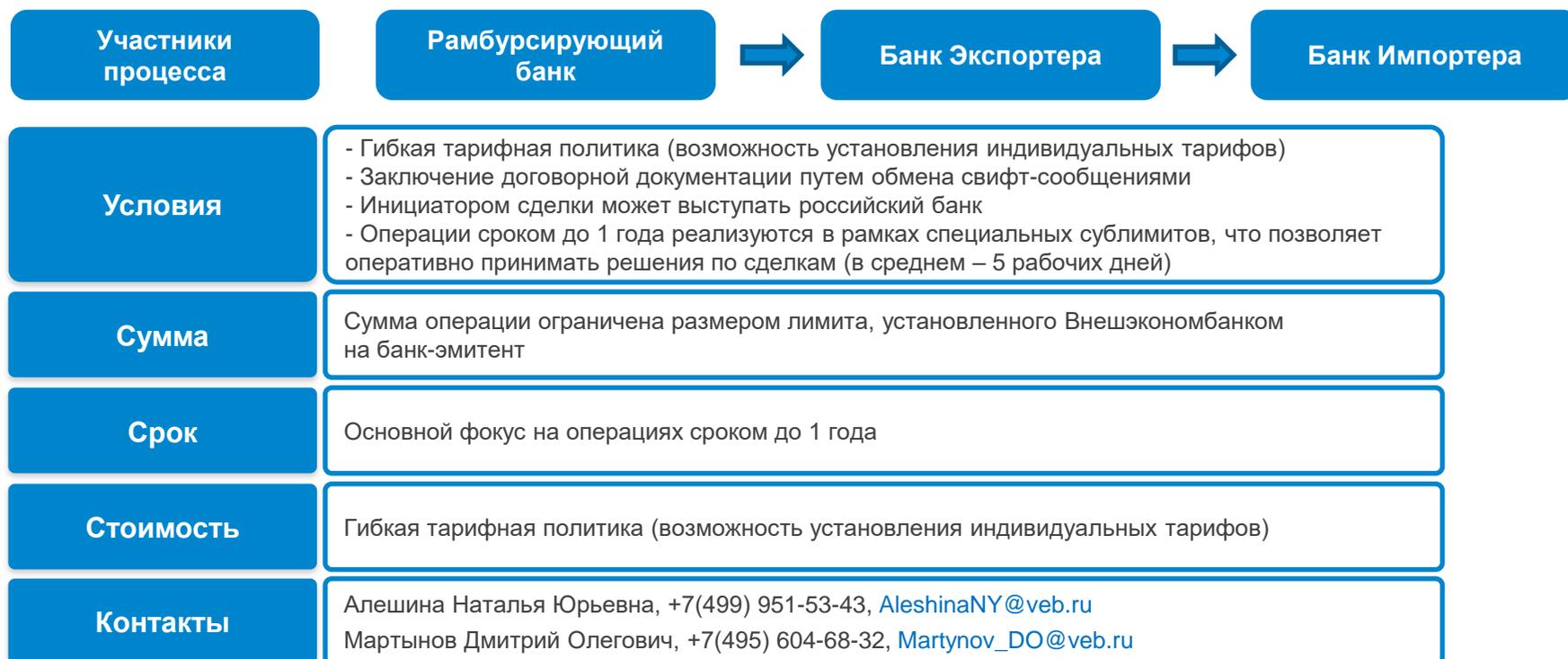
|                                 |  |
|---------------------------------|--|
| <b>Заемщик</b>                  | Иностранный финансовый институт  |
| <b>Сроки финансирования</b>     | Краткосрочное финансирование (до 1 года)   |
| <b>Основные условия</b>         | Кредит/кредитная линия в рамках лимита, установленного на иностранный финансовый институт  |
| <b>Дополнительные параметры</b> | Финансирование расчетов в рамках экспортного контракта на поставку российских товаров, работ и услуг (до 100 % от стоимости экспортного контракта)   |
|                                 | Сумма кредита/кредитной линии не имеет нижнего предела   |
|                                 | Сроки принятия решения по конкретным сделкам – до 7 рабочих дней   |
| <b>Необходимые документы</b>    | <ul style="list-style-type: none"> <li>- Документ, подтверждающий происхождение продукции – РФ;</li> <li>- Документ, подтверждающий поставку (факт экспорта продукции);</li> <li>- Документ, подтверждающий осуществление платежа в пользу экспортера</li> </ul> |
| <b>Контакты</b>                 | Николаева Екатерина Сергеевна, +7 (499) 951-53-02, <a href="mailto:NikolaevaES@veb.ru">NikolaevaES@veb.ru</a><br>Мартынов Дмитрий Олегович, +7 (495) 604-68-32, <a href="mailto:MartynovDO@veb.ru">MartynovDO@veb.ru</a>   |



В ситуации, когда экспортер/банк экспортера не может принять риск на банк импортера в рамках осуществления расчетов по экспортному документарному аккредитиву, выпуск рамбурсного обязательства третьим банком позволяет закрыть данный риск.

## Межбанковское рамбурсирование

механизм организации возмещения исполняющему банку денежных средств, выплаченных им по аккредитиву, путем предъявления требования о возмещении третьей стороне - рамбурсирующему банку.



Финансирование под уступку используется для работы по долгосрочным или бессрочным внешнеэкономическим контрактам, характеризующимся регулярностью поставок и тенденцией к увеличению товарооборота, где производители и поставщики ведут торговую деятельность на условиях отсрочки платежа. Такое финансирование позволяет Экспортеру снять риски неплатежа от Импортера и увеличить свой оборотный капитал.



## Ключевые моменты

|                                |   |
|--------------------------------|---|
| <b>Ограничения по сумме</b>    | Отсутствуют (привязаны к условиям контракта)  |
| <b>Размер дисконта/ премии</b> | Определяется индивидуально  |
| <b>Контакты</b>                | Кашеваров Артем Викторович,<br>+7 (495) 604-69-23,<br><a href="mailto:KashevarovAV@veb.ru">KashevarovAV@veb.ru</a><br>Богомолова Дарья Сергеевна<br>+7 (495) 604-61-28<br><a href="mailto:BogomolovaDS@veb.ru">BogomolovaDS@veb.ru</a><br>Матвеева Александра Викторовна<br>+ 7 (495) 229-59-99<br><a href="mailto:MatveevaAV@veb.ru">MatveevaAV@veb.ru</a> |

Информация по участникам экспортного проекта (сделки), принимающих обязательства перед Внешэкономбанком

- **Общая** (наименование, регистрационные данные, контактные данные)
- **Финансовая** (финансовая отчетность с расшифровками, учетная политика, дивидендная политика и т.д.)
- **Коммерческая** (структура организации, сведения об органах управления, pipeline, маркетинговые исследования связанные с экспортным проектом и т.д.)

Информация по экспортному проекту (сделке)

- **Общая характеристика** (описание структуры, стоимость, отраслевая принадлежность и т.д.)
- **Распределение прав и обязанностей участников при реализации проекта**
- **Информация по экспортным контрактам** (копия документации, участники, предмет контракта, доля российской части и (при наличии) «местных» расходов в общей стоимости, условия оплаты и т.д.)

Информация по запрашиваемому финансированию

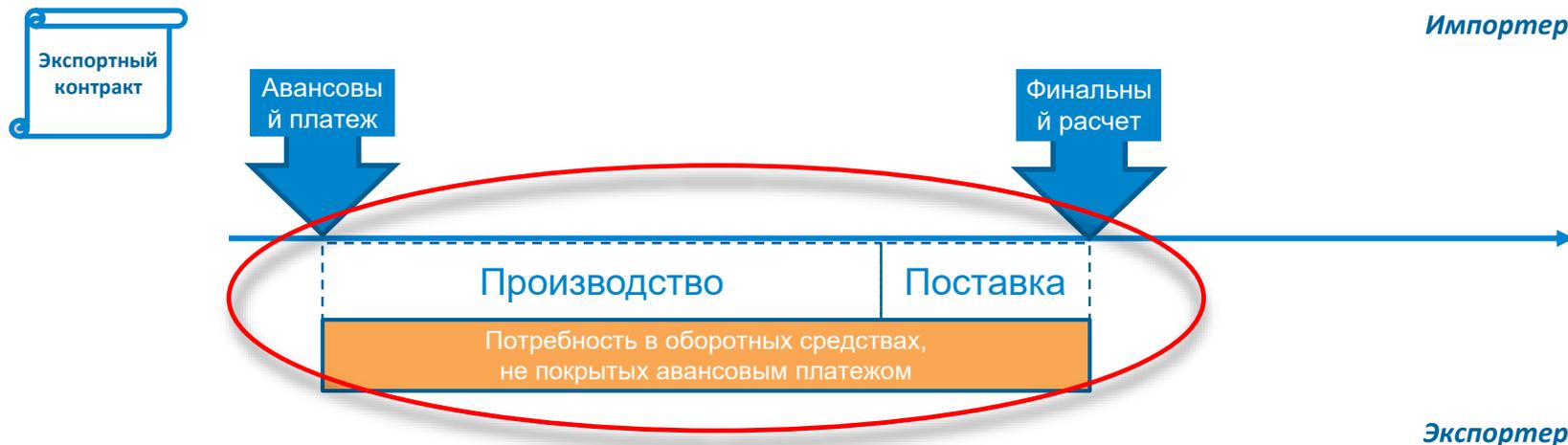
- **Параметры финансирования** (вид, валюта, размер, срок, период использования, тип и размер процентной ставки, обеспечение, объем собственного финансирования участников сделки и т.д.)

Прочая информация\*

- Конкурсные процедуры, лизинговая схема и т.д.

\* Если предполагается в рамках экспортного проекта (сделки)

## Цикл реализации экспортного контракта



**Условия контракта:** оплата после отгрузки;

**Проблема:** нехватка у экспортера оборотных средств для выполнения контракта;

**Кредитный продукт ВЭБа:** предэкспортное финансирование;

**Заемщик:** российский экспортер;

**Цель кредитования:** финансирование расходов заемщика, связанных с реализацией экспортной сделки;

**Валюта кредита:** рубли / евро / доллары США;

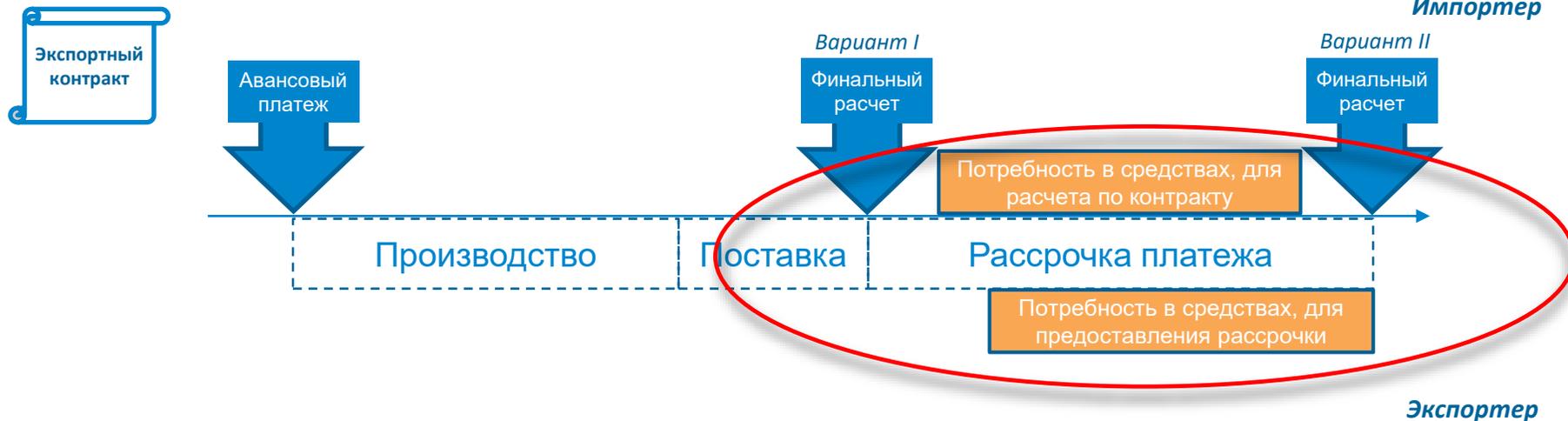
**Объём кредита (кредитной линии):** не ограничен, (желательно, сделки/ портфель сделок от 10 млн. долл. США);

**Процентные ставки:** Возможность обеспечения минимального уровня процентной ставки;

**Срок кредитной линии:** до 5 лет (в соответствии с условиями экспортной сделки)

**Погашение траншей:** в соответствии с графиком поступления средств от импортера/ денежного потока заемщика

## Цикл реализации экспортного контракта



**Условия контракта:** оплата после отгрузки/ с отсрочкой;

**Проблема:** отсутствие возможности у Импортера осуществить расчеты после поставки (**2 Варианта решения**);

|                           | <b>Вариант I</b>                               | <b>Вариант II</b>                            |
|---------------------------|--|--|
| <b>Кредитный продукт:</b> | постэкспортное финансирование                  | кредит покупателю                            |
| <b>Заемщик:</b>           | <b>Импортер</b> (иностранная компания)         | <b>Экспортер</b> (российская компания)       |
| <b>Цель кредитования:</b> | Средства для расчета с Импортером по контракту | Оборотные средства для обеспечения рассрочки |

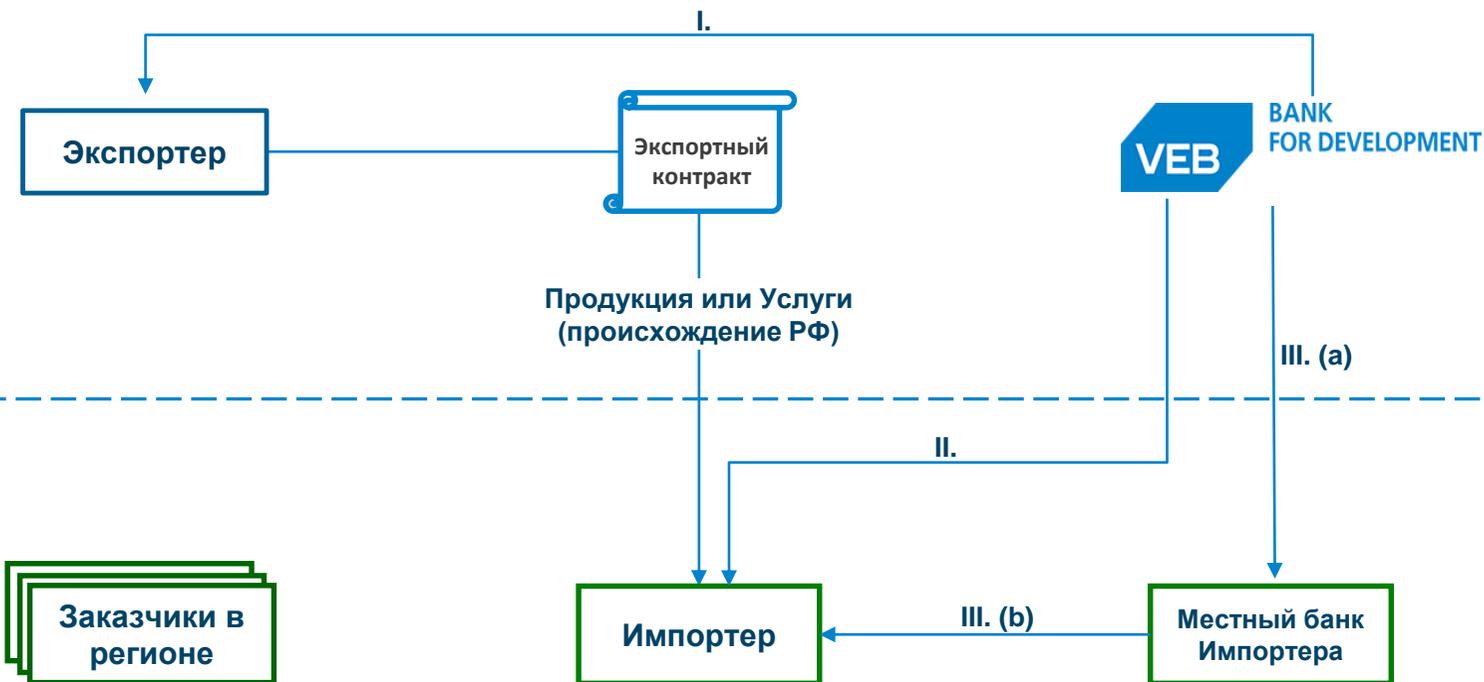
**Валюта кредита:** рубли / евро / доллары США;

**Объем кредита (кредитной линии):** не ограничен, (желательно, сделки/ портфель сделок от 10 млн. долл. США);

**Процентные ставки:** Возможность обеспечения минимального уровня процентной ставки;

**Срок кредитной линии:** до 5 лет (в соответствии с условиями экспортной сделки)

**Погашение траншей:** в соответствии с графиком поступления средств от импортера/ денежного потока заемщика



**Экспортная сделка:** в основе экспортной кредитной сделки лежит Экспортный контракт на поставку продукции российского производства / оказания услуг российскими компаниями;

**Кредитные сделки:** три основных структуры кредитных сделок ( I.; II.; III. )

Благодарим за внимание!

Блок международной деятельности,  
экспорта и финансовых институтов

тел.: +7 (495) 604 61 28

E-mail: [info@veb.ru](mailto:info@veb.ru)

[www.veb.ru](http://www.veb.ru)